

Répondre aux appels d'offres publics spécifiques à l'architecture (en procédure dématérialisée)

A l'issue de cette formation, l'apprenant sera équipé pour mettre en place une stratégie, outils et bonnes pratiques pour maîtriser les marchés publics et valoriser l'agence.

Durée: 21.00 heures (jours)

Profils des apprenants

- Architectes
- Architectes d'intérieur
- Urbanistes
- Paysagistes
- Acteur, actrice du secteur de l'architecture

Prérequis

- Posséder un ordinateur
- Posséder une bonne connexion internet (ADSL ou fibre optique)

Accessibilité et délais d'accès

Les formations de notre organisme de formation, LOOKING, sont ouvertes à tous, et nous sommes résolument engagés à rendre l'apprentissage accessible aux personnes en situation de handicap.

Qualité et indicateurs de résultats

Objectifs pédagogiques

- Acquérir les connaissances nécessaires en matière de marchés publics en distinguant les exigences des différents contrats et procédures
- Planifier les étapes clés d'un appel d'offres, de la veille à la finalisation du dossier, pour maximiser les chances de succès
- Développer une stratégie adaptée pour répondre efficacement aux besoins des acheteurs publics et valoriser les atouts de son agence

Contenu de la formation

- Marchés publics
 - Définition et caractéristiques des marchés publics
 - Contrats : zoom sur la Loi MOP
 - Acheteurs ayant recours aux marchés publics et leurs besoins
 - Chiffres et tendances du secteur de l'architecture en lien avec la Commande Publique
 - Forces de l'entreprise d'architecture
 - Stratégie et objectifs
 - Mode de sélection et critères de choix
 - Exemples concrets d'appels d'offres réussis pour illustrer les bonnes pratiques
- L'Appel d'offre de A à Z
 - Veille des marchés
 - Analyse du DCE et question-réponses

LOOKING

47 rue de Vendenheim
67300 Schiltigheim
Email : formations@looking.expert
Tel : +33769559661



- Montage d'une équipe de maîtrise d'œuvre
- Pièces à fournir : administratives, financières et techniques
- Finalisation du dossier
- Dépôt sur plateforme électronique
- Suivi des dossiers de réponses aux appels d'offres
- Approfondissement et pratique (E-Learning)
 - Focus 1 : Stratégie et objectifs
 - Focus 2 : Partenariats et réseaux professionnels
 - Focus 3 : Pièces techniques
 - Focus 4 : Mise en pratique avec la composition d'un dossier de réponse aux appels d'offres
 - Focus 5 : Gestion post-réponse : analyse des résultats, retours des acheteurs, ajustements pour les futures candidatures.

Organisation de la formation

Équipe pédagogique

Audrey Carrier est formatrice professionnelle certifiée et fondatrice consultante de Metaphérô. Sa mission principale est d'accompagner le développement des agences d'architecture et d'urbanisme. Depuis 2018, Audrey Carrier travaille pour et avec les dirigeant-es sur les réponses aux marchés publics.

Moyens pédagogiques et techniques

- Présentation PPT
- Supports pédagogiques
- Document guide remplissage et formulaires DC1, DC2, DC4 envoyés à l'ensemble des participants
- Études de cas concret
- QCMs

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Attestation d'assiduité
- Relevé de connexion E-Learning
- QCM avant et après la formation